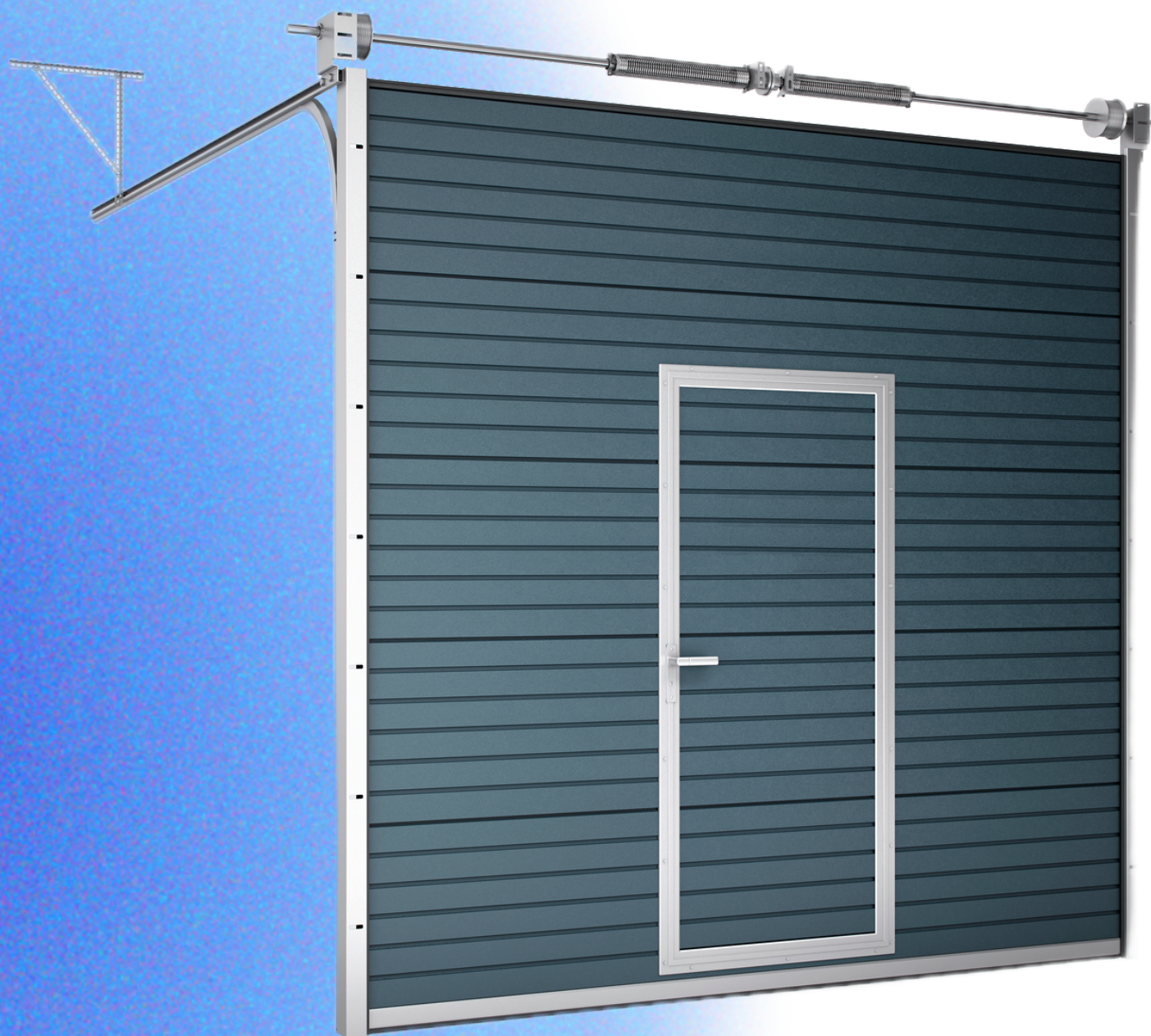




**Получайте 6-10  
заявок в день на  
ворота от  
платежеспособных  
клиентов**

**ZENA**  
marketing





**5 лет опыта в сфере  
привлечения клиентов на  
секционные и откатные  
ворота позволяют  
разговаривать с вами на  
одном языке**

Так как специализируемся в этой сфере  
используем только работающие прямо  
сейчас технологии и не будем  
тестировать гипотезы за ваши деньги

6 воротных кампаний  
уже увеличили свою  
прибыль, за счет  
внедрения этой системы



**Клиенты получают не только  
заявки, но и продажи,  
увеличивают прибыль**



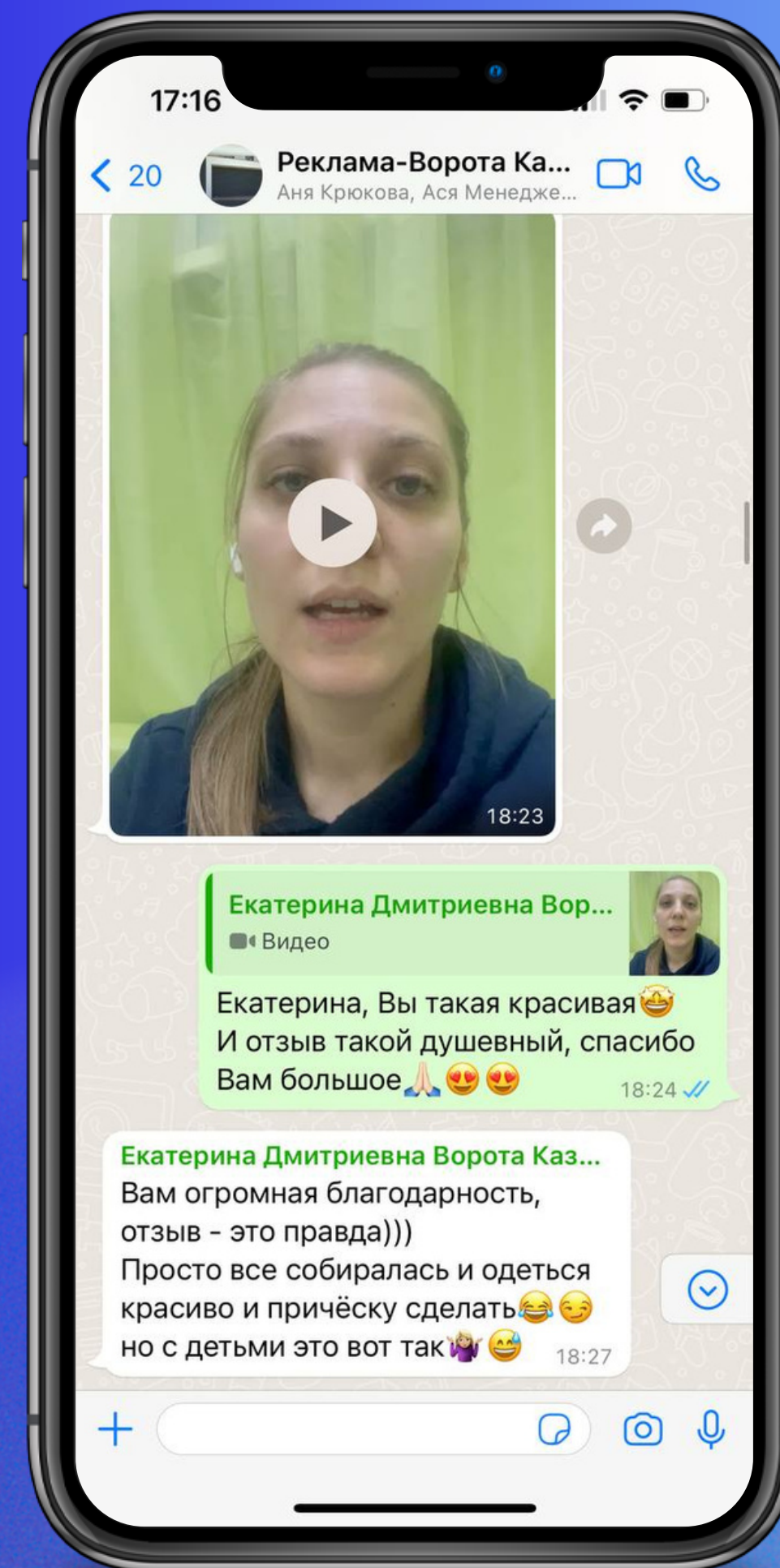
Месяц с самым большим количеством прибыли за историю существования компании случился именно с нами благодаря продвижению



**LTD Golden Gates**

Поставка и монтаж автоматических ворот любого типа и других автоматических систем

Шитова Екатерина Дмитриевна





»» Узнайте о  
результатах  
от первого  
лица



Соколов Андрей Владимирович

|     |       |   |            |        |                  |
|-----|-------|---|------------|--------|------------------|
| 700 | Новая | — | +799 6816  | Заявка | Главная страница |
| 699 | Новая | — | +797 2987  | Заявка | Главная страница |
| 698 | Новая | — | +790 7111  | Заявка | Главная страница |
| 697 | Новая | — | +7904 4724 | Заявка | Главная страница |
| 696 | Новая | — | +7951 2208 | Заявка | Главная страница |
| 695 | Новая | — | +792 289   | Заявка | Главная страница |
| 694 | Новая | — | +790 658   | Заявка | Главная страница |
| 693 | Новая | — | +791 2294  | Заявка | Главная страница |





Кузуб Татьяна  
Владимировна

Продают ворота  
сразу 3-марок по  
цене выше рынка

**DoorHAN®**  
ПОДВИЖНЫЕ ОГРАЖДАЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ

ООО "Подвижные ограждающие конструкции",  
лучший дилер 2019 г.

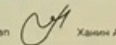
☎ **8 (812) 660-51-53**  
9:00-18:00

Перезвоните мне

## Установим откатные ворота Doorhan "под ключ" уже через 7 дней, исправно работающие 34+ лет

Отвечаем за качество по договору, поэтому именно у нас  
полностью свой штат: от монтажников, до автопарка

Акция: одно ТО для продления гарантии в подарок!

**DoorHAN®**  
**ДИПЛОМ**  
Лучший дилер по итогам 2019 года  
награждается  
**ООО «ПОДВИЖНЫЕ ОГРАЖДАЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ»**  
г. Санкт-Петербург  
За безупречную работу, выполнение партнерских обязательств, высокую ответственность  
перед покупателями и стабильное увеличение объемов продаж оборудования DoorHan  
Генеральный директор ГК DoorHan  **Хавин А. Д.**

Пройдите тест из 7 вопросов и рассчитайте за 1  
минуту стоимость ваших ворот в 3 вариантах  
+ получите гарантированный подарок

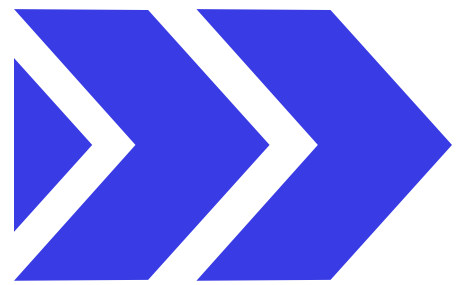
Узнать стоимость ворот и получить  
подарок 

Тест основан на более чем 600 изготовленных и установленных  
ворот в Санкт-Петербурге и области с 2017 года

По заявкам: у девочек 2 продажи. Файлик они заполняют –  
результаты можно посмотреть.

Один из наших успешных сайтов и отзыв от Татьяны





**Мы внедрим  
работающие технологии,  
которые помогут вам  
привлечь клиентов**



Находим клиентов,  
которые будут  
покупать в  
ближайшие дни, а  
не через месяц



Вы будете получать  
заявки от людей,  
которые ждут, чтобы  
вы срочно сделали  
им предложение

Заявки > #945



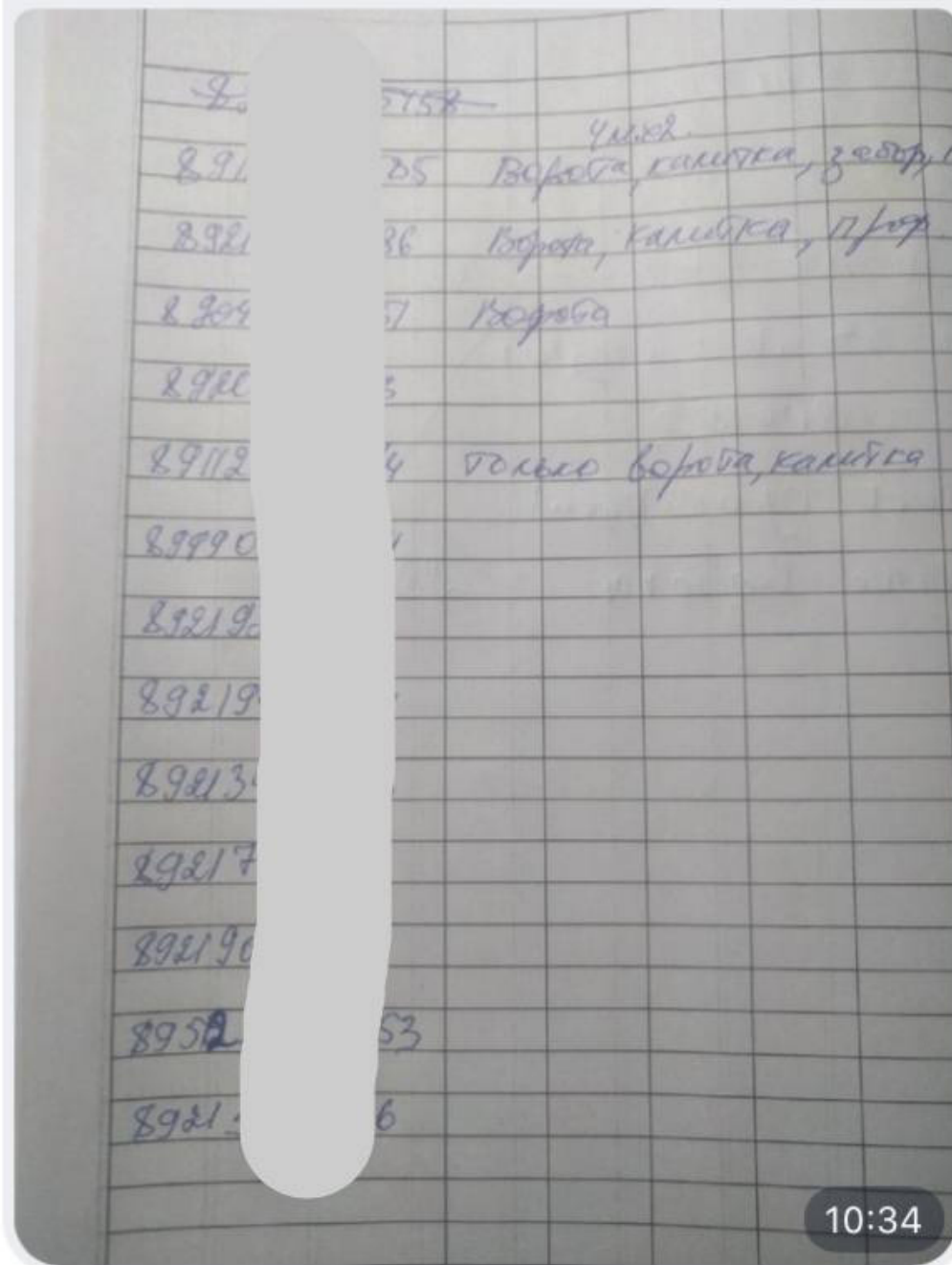
Новая ▾

Заявка

|                                   |                                                                                                      |
|-----------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Телефон                           | +791 1214                                                                                            |
| На что ставит ворота              | Гараж                                                                                                |
| Ширина                            | 2.9                                                                                                  |
| Высота                            | 2.9                                                                                                  |
| Нужна консультация                | Нет                                                                                                  |
| Какие хотели бы аксессуары        | Автоматика с запасом прочности, Калитка                                                              |
| Где находится участок?            | Уфа + 50 км от границы города                                                                        |
| Когда планируете установку ворот? | Уже нужно                                                                                            |
| Комментарий                       | —                                                                                                    |
| Как выслать отчёт                 | СМС, БЕСПЛАТНАЯ консультация по телефону - хочу узнать об акциях и скидках, которые сейчас действуют |



Инна доброе утро. Заявок очень много. Можно преостановить .?



Добрый день!  
Да, хорошо

Сообщение

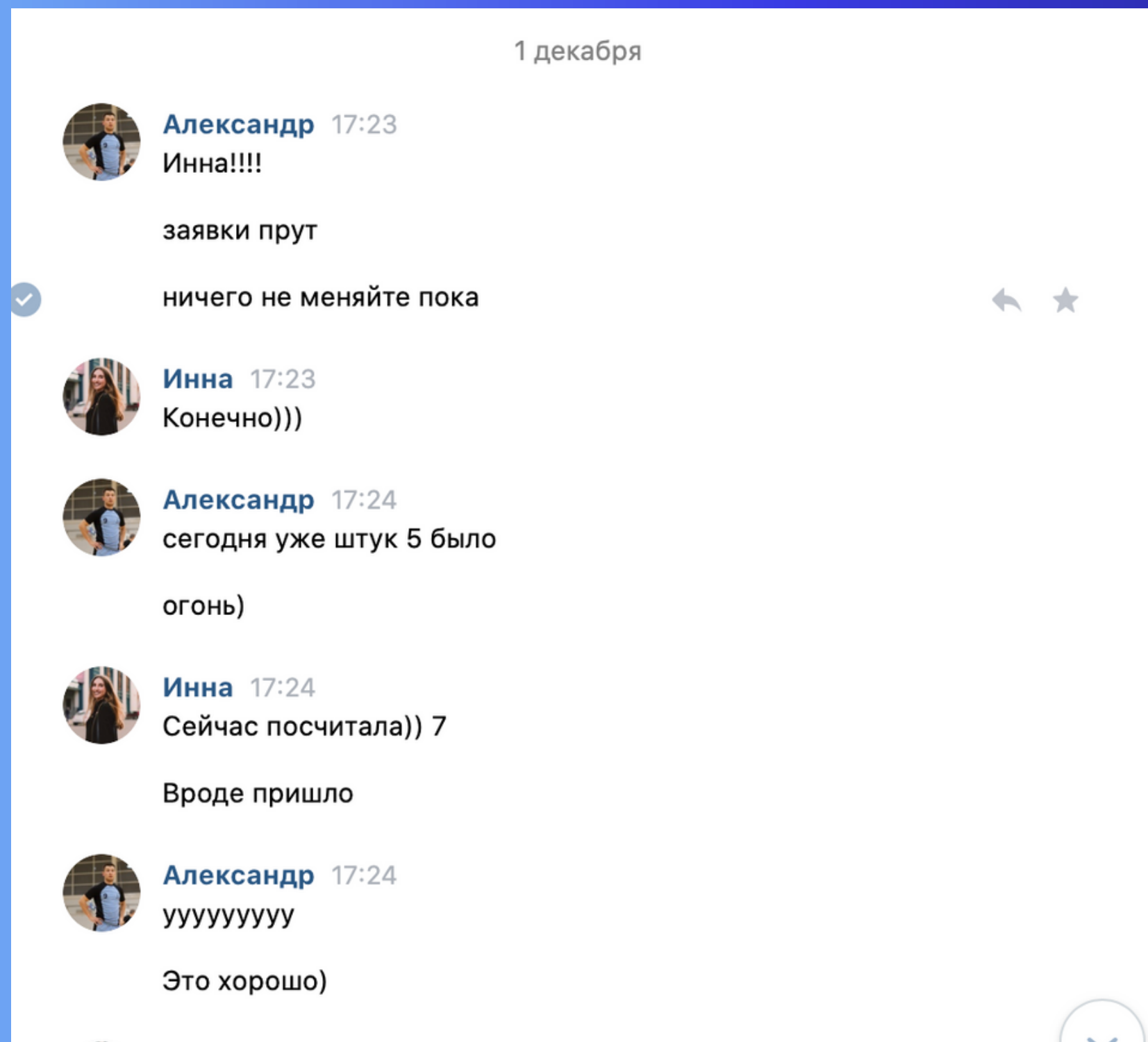


# Находим клиентов, которые будут покупать в ближайшие дни, а не через месяц



Клиенты ищут ворота даже зимой, но часто уходят подумать. Мы давно работаем с воротами и поделимся приёмами, которые помогают брать оплаты даже в несезон.





# Будете работать не только с частниками, но и с объектами бизнеса и промышленности

С помощью этой системы вы сможете привлекать не только коттеджников, но и устанавливать ворота на объекты промышленности и бизнеса (если позволяют мощности)

Запуск рекламы на сегмент b2b



**Быстрый старт: заявки  
через 7 дней после  
заключения договора**



Заявки > #945

<

>

Новая

Заявка

|                                   |                                                                                                      |
|-----------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Телефон                           | +79111214                                                                                            |
| На что ставит ворота              | Гараж                                                                                                |
| Ширина                            | 2.9                                                                                                  |
| Высота                            | 2.9                                                                                                  |
| Нужна консультация                | Нет                                                                                                  |
| Какие хотели бы аксессуары        | Автоматика с запасом прочности, Калитка                                                              |
| Где находится участок?            | Уфа + 50 км от границы города                                                                        |
| Когда планируете установку ворот? | Уже нужно                                                                                            |
| Комментарий                       | —                                                                                                    |
| Как выслать отчёт                 | СМС, БЕСПЛАТНАЯ консультация по телефону - хочу узнать об акциях и скидках, которые сейчас действуют |

# Что мы сделаем, чтобы прийти к результату

|     |       |   |           |        |                  |
|-----|-------|---|-----------|--------|------------------|
| 941 | Новая | — | +79111214 | Заявка | Все ворота       |
| 940 | Новая | — | +79111119 | Заявка | Все ворота       |
| 939 | Новая | — | 99611705  | Заявка | Главная страница |
| 938 | Новая | — | +79111002 | Заявка | Главная страница |
| 937 | Новая | — | 9871081   | Заявка | Главная страница |
| 936 | Новая | — | +79111441 | Заявка | Главная страница |
| 935 | Новая | — | +79811258 | Заявка | Главная страница |
| 934 | Новая | — | +79111099 | Заявка | Главная страница |

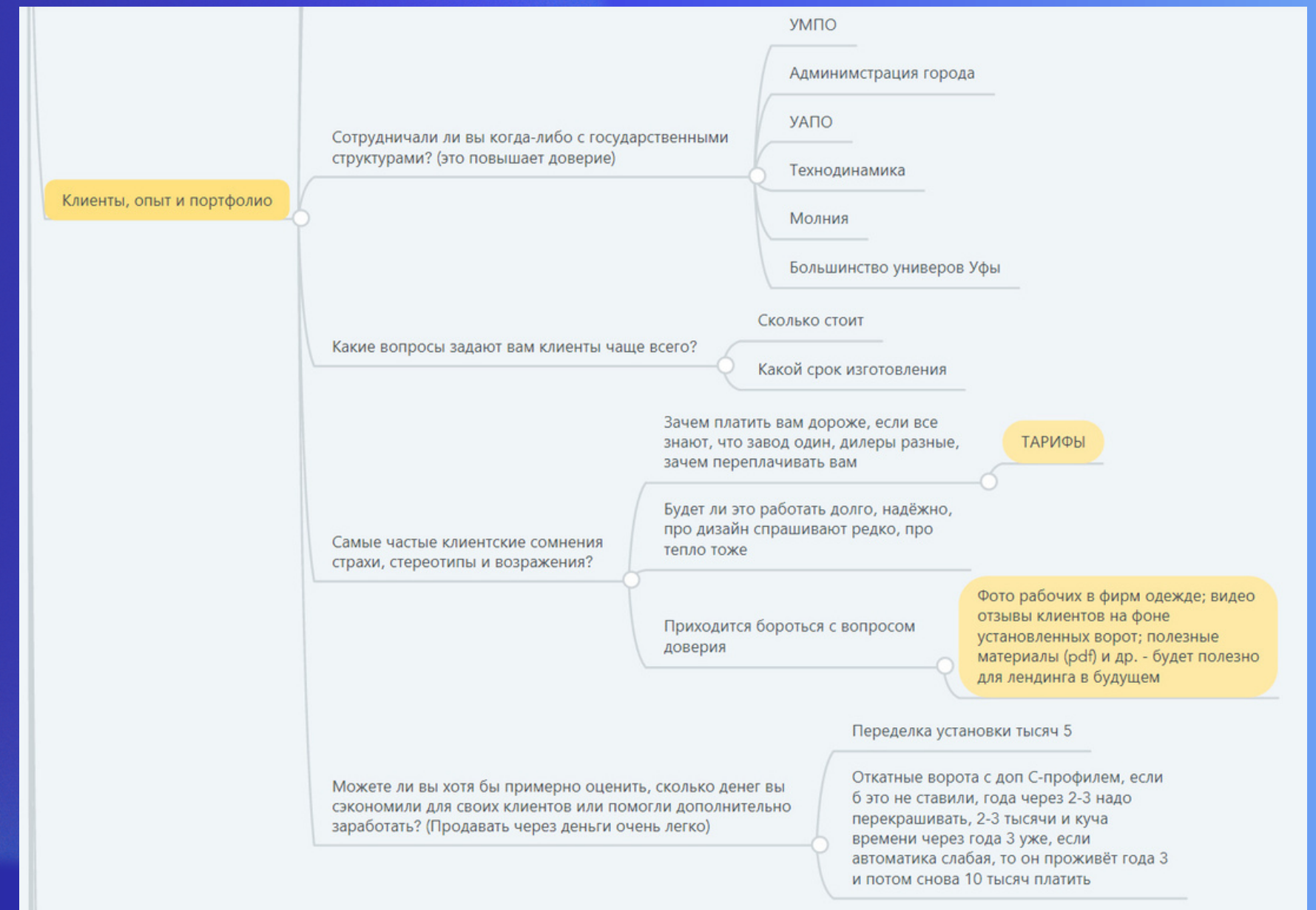


# Шаг 1: Анализ компании

Ваша уникальность, наработки, сильные стороны, достижения. Мы берём у вас интервью и заполняем всё это сами.

**Результат: выделение ваших преимуществ и донесение их языком выгод для целевой аудитории**

## Малая часть майнд-карты





# Шаг 2: Анализ конкурентов

У конкурентов важно почерпнуть преимущества. Без этого шага невозможно дать по-настоящему мощный результат

Результат: ваш сайт и реклама смотрятся выигрышно, а люди оставляют на нём заявки

Таблица конкурентов

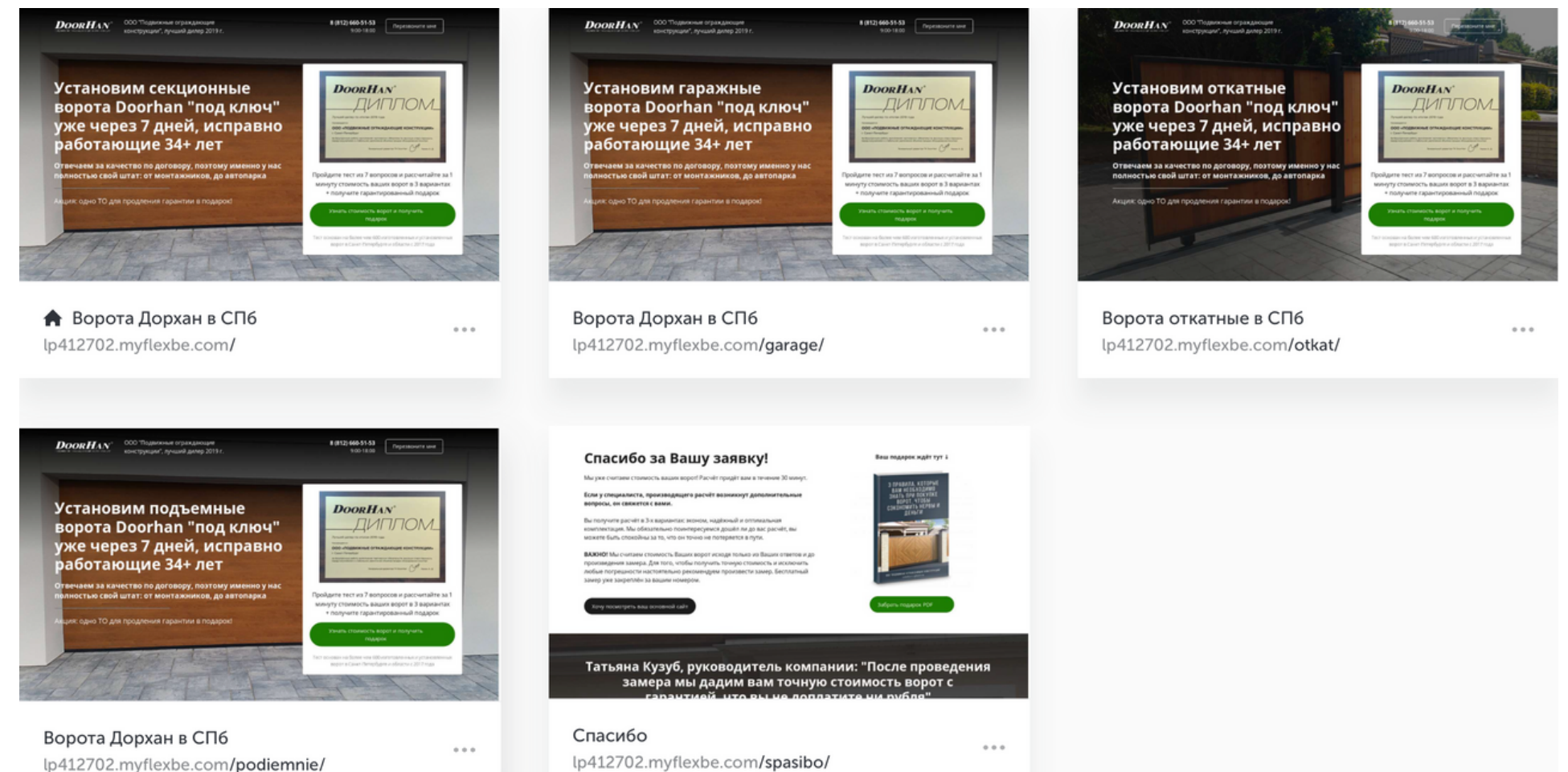
| Какие кнопки конверсии и призывы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | Кейсы                                                                                                                                                                                                                                        | Отзывы                                                                                                                                                                                                                             | Понятен ли сайт ЦА                                                                                                                                                                         | Доверие, общее (Есть или нет)                                                                                            |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| "Оставить заявку" "Выбрать тариф" "Заказать консультацию" Все переносит на одно окно "Форма онлайн-заказа"                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Кейсы в самом низу, ссылки на них нет. Оформлены карточками с ТОП инфой и возможностью раскрыть "подробнее"                                                                                                                                  | Официальное благодарственное письмо pdf+ текстовый формат Листается стрелкой в сторону 5шт. Все понятно, читать приятно                                                                                                            | 5/10 Если человек в теме, он найдет ту информацию, которая ему необходима. Если человек не сов сем является экспертом в маркетинге, будет трудновато. Плохое юзабилити                     | В целом.                                                                                                                 |
| 1. "Оставить заявку" 2. Основная кнопка "Заказать поисковое предложение" 3. "Заказать" при выборе тарифа переносит на окно с доп. скидкой Скидка 15% при оплате 3 месяцев одновременно. 4. "Бесплатный аудит" баннер, который переносит на окно заявки но без предложений скидок                                                                                                                                                                                                                                                                                      | На странице SEO только "бренды, с которыми работаем" Но в шапке есть ссылка на кейсы Все кейсы-По отрасли проекта-По направлению digital Приятные таблички с краткой инфой, с возможностью раскрыть подробнее                                | На странице ничего нет Но в шапке ссылка на "клиенты" Таблица брендов с кем работали Ниже таблица с pdf письмами благодарности (много)Каждый можно увеличить                                                                       | Да, сайт понятен, но                                                                                                                                                                       | Да. Отзывы, наград работа.                                                                                               |
| 1. Заказать увеличение продаж (1 экран) 2. Получить коммерческое предложение (5 экран) 3. Заказать (7 экран - Тарифы) 4. Заказать SEO-продвижение и получить подарки! (8 экран - подарки) 5. Хочу такие результаты! (11экран - кейсы) - открывается новая страница с заполнением формы 6. 12 экран "Обратный звонок" 7. 13 экран "Получить коммерческое предложение"                                                                                                                                                                                                  | Истории успеха Кейсы хорошо оформлены, упор на работу с известными брендами. По каждому кейсу можно открыть страницу и прочитать "Подробнее" Сильные проекты и результаты - это цепляет                                                      | Отзывы есть, не на главной странице. При необходимости можно перейти во вкладку "Отзывы" И они очень впечатляющие за счет узнаваемости брендов. Отзывы оформлены в формате благодарственных писем и перепечатаны текстом (слайдер) | Да, все очень понятно, сайт проработан хорошо, много триггеров. Создается желание позвонить им и преступить к работе                                                                       | Доверие + Сам сайт сделан очен главные факторы вы цветом, не приходится сразу акцентируется вн -Отзые -Работа с известнь |
| 1. На главном экране - Бесплатный анализ сайта (+ форма заявки) 2.Сбоку закрепленное окно "Отправить заявку" 3. На втором экране "Скачать прайс-лист" <a href="https://akiwa.ru/upload/price.pdf">https://akiwa.ru/upload/price.pdf</a> 4. На втором экране "Скачать презентацию" <a href="https://akiwa.ru/upload/akiwa.pdf">https://akiwa.ru/upload/akiwa.pdf</a> 5. На 5 экране "Задать вопрос" и форма заявки 6. 6 экран "Стать клиентом" перенаправляет на другую страницу "заказать звонок" и много номеров телефонов 7. 7 экран "Оформить подписку" на новости | Достижения Понятный слайдер с кейсами и графиком. Больше инфы используют именно по SEO-продвижению. Написана компания, чем занимается, что Акива делала для них (какие услуги предоставляет), график с результатами, ссылка на сайт клиентов | Нет                                                                                                                                                                                                                                | Не совсем, плохое структурирование сайта, если запускать такой сайт в инет на холодную аудиторию, маловероятно, что он будет конвертить заявки. Плохо с юзабилити сайта, глаза разбегаются | Доверие вызывает, но как у всех, ничем не от слабые на сайте. Прод практичesk                                            |
| 1. 1 экран "Получить предложение" 2. 3 экран "Получить предложение" под тарифами "Получить консультацию" 3. 4 экран "Получить предложение с гарантиями" 4.8 экран "Хочу такую стратегию и смету!" 5. 13 экран под тарифами "Получить предложение" 6. 14 экран "Получить консультацию" 7. 18 экран "Поулчить консультацию" и форма заявки                                                                                                                                                                                                                              | Под каждый кейс сделана отдельная страничка, можно подробно прочитать, что было и что стало. На главной странице написано все по делу, кто, что получил при работе с компанией                                                               | На старнице с отзывами, есть благодарственные письма известных организаций и рядом тектом понятно написано, есть ссылки на сайты, есть ФИО и должность человека, кто писал отзыв - это вызывает доверие                            | Да, сайт понятен, блоки расположены хорошо.                                                                                                                                                | Да, сайт вызывает до благодаря п                                                                                         |

# Шаг 3: Создание мультиквиза

Формулируем сильное конкурентоспособное УТП, вовлекающие вопросы, призывы к действию, страница прогревающая клиентов

Результат: продающая посадочная страница, на которую будем настраивать рекламу

➡➡ Пример мультиквиза





# Шаг 4: Настройка рекламы в Яндекс Директ

Именно этот рекламный канал, позволяет нам продолжать давать заявки нашим клиентам. Даже в нынешних реалиях.

**Результат: заявки от  
платежеспособных  
клиентов**





# Шаг 5: Создание страницы "спасибо", утепляющей клиентов

**Результат:  
страница "спасибо"  
делает клиента  
ЛОЯЛЬНЫМ**

**Я лично несу ответственность за качество и  
сроки выполнения работ**

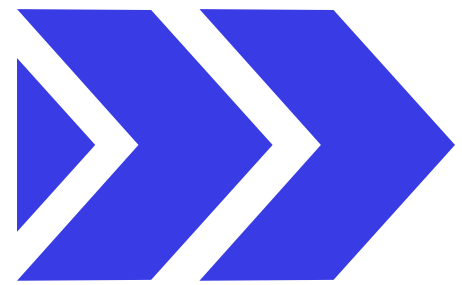
Многолетний опыт работы на заводе МК DoorHan в направлении развития продаж и знание всех этапов сделки от изготовления изделия до момента сдачи объекта и постгарантийного обслуживания позволяет поставлять потребителям действительно надежный товар.

Я лично несу ответственность за качество и сроки выполнения работ предоставляемых моей компанией

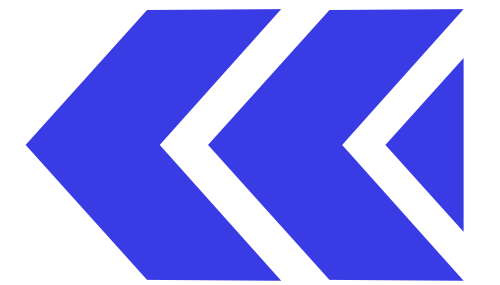


Генеральный директор ООО "ВРАТАРЬ"  
Соколов Андрей Владимирович





**Вы получаете  
рабочую систему,  
которая будет приводить  
клиентов годами**





# ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

## Максимальный результат

- Предпроектное исследование
- Длинный продающий сайт с гиперсегментацией. Пример: [centrvp.ru](http://centrvp.ru) Всё включено: дизайн, копирайтинг, вёрстка
- Реклама в Яндекс Директ в течение 1 месяца (Все виды рекламы) на наш мультиквиз и ваш сайт (если он у вас есть и хотите протестировать)

**Срок подготовки до запуска рекламы  
прописанный в договоре: 1 месяц**

**Стоимость: 110 т.р.**

**Последующее ведение: 21,3 т.р.**

## Стабильный поток клиентов

- Предпроектное исследование
- Мультиквиз с гиперсегментацией. Пример: [pro-shlagbaum.ru](http://pro-shlagbaum.ru) Всё включено: дизайн, копирайтинг, вёрстка
- Реклама в Яндекс Директ в течение 1 месяца (Все виды рекламы) на наш мультиквиз и ваш сайт (если он у вас есть и хотите протестировать)

**Срок подготовки до запуска рекламы  
прописанный в договоре: 7 дней**

**Стоимость: 21,3 т.р.**

**Последующее ведение: 21,3 т.р.**

**+ Разовая оплата за мультиквиз 21,3 т.р. (выкупаете себе) через 1 месяц. Платите только если видите результат и хотите продолжать его рекламировать**



# Максимальный результат

8 (347) 285-55-79  
Заказать звонок

 ВСЕ  
ВОРОТА  
РБ. RU

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

КАЧЕСТВО

ВОРОТА  
ПРЕМИУМ-  
КЛАССА

консультация со специалистом

8 (347) 285-55-79  
Заказать звонок

Продукция  
Вопросы/ответы  
Сервис/гарантии  
О нас  
Контакты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Главная > Продукция > Ворота премиум-класса

Ворота премиум-класса

Механизм балансировки полотна: пружина растяжения с ресурсом эксплуатации 25000 циклов.

Притолка: от 100 мм, боковое расстояние: от 100 мм.

Высокопрочные направляющие и стойки из оцинкованной стали 1.5 мм обеспечивают жесткость конструкции.

Многокамерный утеплитель по всему периметру.

Толщина сэндвич-панелей 40 мм.

Панель без "мостика холода".

Возможность встроенного монтажа.

Гарантия на панели 5 лет!



УЗНАТЬ СТОИМОСТЬ

8 (347) 285-55-79  
Заказать звонок

Продукция  
Вопросы/ответы  
Сервис/гарантии  
О нас  
Контакты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Какие бывают автоматические ворота?

Автоматические (секционные)

Рольворота

Откатные

Распашные

Скоростные

Противопожарные

Промышленные

Грузовые

Кованые

Куда чаще всего устанавливают автоматические ворота в Уфе?

Гаражные

Для частного дома

Склады

Автосервисы и автомойки

Видео наших работ





# Стабильный поток клиентов



**ВСЕ  
ВОРОТА  
РБ. RU**

Официальный дилер Doorhan в  
Уфе, 10 лет опыта

8 (347) 285-55-79  
с 9:00-18:00

Перезвоните мне

## Установим секционные ворота Doorhan "под ключ" уже через 1-3 дня, исправно работающие 30+ лет

**Акция: сохранили цену сезона 2021 на заказ/предзаказ до конца месяца!**

Пройдите тест из 7 вопросов и рассчитайте за 1 минуту стоимость ваших ворот в 3 вариантах  
+ получите гарантированный подарок

Узнать стоимость ворот и получить подарок 

Тест основан на более чем 600 изготовленных и установленных ворот в Уфе и РБ



**ВСЕ  
ВОРОТА  
РБ. RU**

Официальный дилер Doorhan в  
Уфе, 11 лет опыта

8 (347) 285-55-79  
с 9:00-18:00

Перезвоните мне

## Установим распашные ворота Doorhan "под ключ", исправно работающие 30+ лет

**Акция: сохранили цену сезона 2020 на заказ/предзаказ до конца декабря!**

Пройдите тест из 8 вопросов и рассчитайте за 1 минуту стоимость ваших ворот в 3 вариантах  
+ получите гарантированный подарок

Узнать стоимость ворот и получить подарок 

Тест основан на более чем 600 изготовленных и установленных ворот в Уфе и РБ



**ВСЕ  
ВОРОТА  
РБ. RU**

Официальный дилер Doorhan в  
Уфе, 11 лет опыта

8 (347) 285-55-79  
с 9:00-18:00

Перезвоните мне

## Установим откатные ворота Doorhan "под ключ", исправно работающие 30+ лет

**Акция: сохранили цену сезона 2021 на заказ/предзаказ до конца месяца!**

Пройдите тест из 8 вопросов и рассчитайте за 1 минуту стоимость ваших ворот в 3 вариантах  
+ получите гарантированный подарок

Узнать стоимость ворот и получить подарок 

Тест основан на более чем 600 изготовленных и установленных ворот в Уфе и РБ



**ВСЕ  
ВОРОТА  
РБ. RU**

Официальный дилер Doorhan в  
Уфе, 10 лет опыта

8 (347) 285-55-79  
с 9:00-18:00

Перезвоните мне

## Установим промышленные ворота Doorhan "под ключ" уже через 1-3 дня, исправно работающие 30+ лет

Пройдите тест из 7 вопросов и рассчитайте за 1 минуту стоимость ваших ворот в 3 вариантах + получите гарантированный подарок

Узнать стоимость ворот и получить подарок 

Тест основан на более чем 600 изготовленных и установленных ворот в Уфе и РБ



**Акция: сохранили цену сезона 2020 на заказ/предзаказ в апреле!**



# Работать с нами выгодно

Специализируемся на привлечении  
клиентов на покупку ворот

Заключаем договор, где прописываем  
все условия

Гарантируем возврат средств при не  
выполнении обязательств  
прописанных в договоре

Поддержка в рабочее время, решение  
вопросов в течение 30 минут

Прозрачная отчетность. Вы знаете:  
сколько заявок приходит и по какой  
цене



Мы лично заинтересованы  
в результате, поскольку  
настроены на  
долгосрочную работу

# Крюкова Анна

## Сооснователь Zena Marketing

- »» В интернет-маркетинге с 2015 года
- »» Главный куратор и спикер в онлайн-школе по продвижению в соцсетях "Легион". Обучила 800+ специалистов за 2018-2020 годы
- »» За продвижением обратился даже ВУЗ в котором училась, РЭУ Плеханова



Фото с закрытого маркетингового мероприятия с Василием Дерябиным (один из основателей проекта Marquiz)

<https://vk.com/anna.kriukova>



# Инна Шрайнер

## Сооснователь Zena Marketing

- »» Успешный опыт продвижения собственной студии по отбеливанию зубов. С полного нуля настроила поток записей за год, поняла, что заниматься маркетингом мне интереснее и продала студию
- »» 2 года занималась привлечением и ведением клиентов в ТОП-10 маркетинговых агентств Санкт-Петербурга. Работала с такими клиентами как Улыбка Радуги (вся Диджитал реклама велась нами), Mercedes-Benz, Сбербанк, Лукойл и др.



С Владимиром Сургаем,  
основателем Взлома  
Конверсии



**У вас остались вопросы? или...**

**Начнем работать?**

телефон/whatsapp: +7 (911) 288-27-64

vk: <https://vk.com/zenasite>

видеоотзывы: [https://vk.com/video/playlist/-97636275\\_1](https://vk.com/video/playlist/-97636275_1)